

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL H/F INSTRUMENTATION ET CONSOMMABLES DE LABORATOIRE CDI - Secteur Est France

Notre Client est une société internationale spécialisée dans la conception, la production et la distribution de matériel de laboratoire, en biologie et en chimie notamment.

VOS MISSIONS :

Notre client poursuit son développement en recrutant un(e) ingénieur technico-commercial itinérant, pour l'Est de la France, qui travaillera en collaboration avec le Directeur Commercial et aura pour missions :

- Gérer son réseau de distributeurs et assurer l'évolution positive du chiffre d'affaires généré par ceux-ci
- Assurer la recherche et la prospection de nouveaux Distributeurs sur son secteur géographique, dans le milieu du laboratoire, mais aussi dans tous les domaines d'activités en relation avec les gammes de produits proposées
- Rechercher de nouveaux utilisateurs sur le secteur géographique afin d'assurer la prescription des gammes de la société et orienter les utilisateurs vers les distributeurs

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Formation scientifique de niveau Bac+2/3/5 en Chimie/Biologie/Biochimie
- Expérience de 5 ans dans la vente d'instruments et/ou de consommables de laboratoire
- **Anglais courant**
- Excellent relationnel et sens commercial développé
- Capacité à travailler en autonomie
- Poste en Home Office, vous êtes idéalement basé en région lyonnaise

LES ATOUTS DE L'ENTREPRISE :

- Rémunération attractive selon profil et expérience
- Voiture de fonction
- RTT
- Vendredi après-midi non travaillé
- Plan d'épargne
- Tickets Restaurant

Ce poste implique des déplacements sur la moitié Est de la France.

Envie d'un nouveau challenge commercial ?

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **TH120923-076** via le lien suivant :

<https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TH120923-076-ACA/ingenieur-technico-commercial-instrumentation-et-consommables-de-laboratoire-hf>